

aplikasi wirausaha

majoo

LANGKAH MAJU

Ciptakan berjuta
wirausaha majoo
untuk Indonesia maju

SEBUAH
LEMBAR FAKTA

Sambut Indonesia Emas 2045 Yang Diwujudkan oleh Pergerakan Ekonomi Digital and Industry 4.0

“

Transformasi digital membuka peluang bagi UMKM tumbuh lebih pesat, bahkan menjadi bagian dari rantai pasok global.

”



Presiden Republik Indonesia, **Joko Widodo** mengajak **Usaha Mikro Kecil dan Menengah (UMKM)** untuk bertransformasi digital.

“UMKM merupakan pilar penting kebangkitan ekonomi kita. Usahanya tersebar di seluruh pelosok Tanah Air, jenis usaha dan produknya sangat beragam melibatkan banyak masyarakat sekitar, serta menciptakan lapangan kerja baru dan mampu menyerap banyak tenaga kerja.”

Transformasi digital membuka peluang bagi UMKM tumbuh lebih pesat, bahkan menjadi bagian dari rantai pasok global.

Transformasi ekonomi digital merupakan salah satu fokus utama Presidensi G20 Indonesia tahun 2022. Indonesia memberikan perhatian serius pada pengembangan teknologi digital, terutama yang mempunyai kontribusi langsung kepada pemberdayaan usaha mikro, kecil, dan menengah (UMKM) dan pengembangan sumber daya manusia (SDM)

Ekonomi digital di Indonesia berkembang pesat dan saat ini Indonesia memiliki satu decacorn dan delapan unicorn. Sejak awal pandemi, pemerintah juga mendorong sektor UMKM untuk memanfaatkan platform digital dalam memasarkan produknya. Strategi ini telah berhasil menaikkan lebih dari 8,4 juta UMKM yang saat ini memiliki platform digital untuk menjual produknya

UMKM : Pahlawan Ekonomi Indonesia



Skala UMKM mungkin tergolong kecil, tetapi secara kolektif, perannya bagi perekonomian dalam negeri tidak dapat diabaikan. UMKM memberi sumbangan besar pada pendapatan domestik bruto. Bahkan dalam beberapa kali krisis global, perekonomian Indonesia dapat bangkit kembali berkat usaha mikro, kecil, dan menengah.

Usaha Kecil, Berperan Besar

UMKM merupakan pilar terpenting dalam perekonomian Indonesia. Berdasarkan data KemenKopUKM, jumlah UMKM saat ini mencapai **64,2 juta**, dengan kontribusi terhadap PDB sebesar **61,07%** atau senilai **Rp 8.573,89 triliun**.



Kontribusi UMKM terhadap perekonomian Indonesia meliputi : **kemampuan menyerap 97%** dari total tenaga kerja yang ada serta dapat **menghimpun sampai 60,42%** dari total investasi.

Namun, kemampuan ekspor UMKM masih terbatas, sekitar **14,37%** dari total ekspor. Sementara pemanfaatan *e-commerce* juga masih rendah sekitar **21%** dari pelaku UMKM.



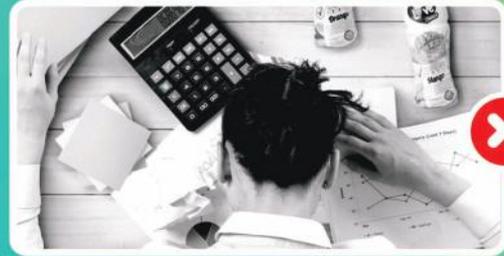
Ketidakhahaman akan pentingnya digitalisasi merupakan salah satu masalah serius yang menghambat UMKM untuk berkembang

Tantangan yang dihadapi UMKM Indonesia:



Pencatatan penjualan tradisional

Memberi ruang untuk kecurangan, arus kas yang buruk, dan kesulitan mengukur kinerja bisnis.



Pembukuan tidak terorganisir

Pengambilan keputusan bisnis yang buruk dan kesulitan bisnis untuk bertahan sebagai akibat dari pembukuan tidak terorganisir.



Kesulitan dapat pendanaan

Pembukuan yang tidak terorganisir membatasi akses ke pengajuan penambahan kredit modal.



Software bisnis yang mahal

Software ERP dapat membantu bisnis berkinerja lebih baik, tetapi menjadi belanja modal bisnis yang besar.



Software bisnis yang kompleks

Software ERP seringkali terlalu kompleks untuk ruang lingkup UMKM yang membutuhkan aplikasi bisnis yang mudah diintegrasikan.

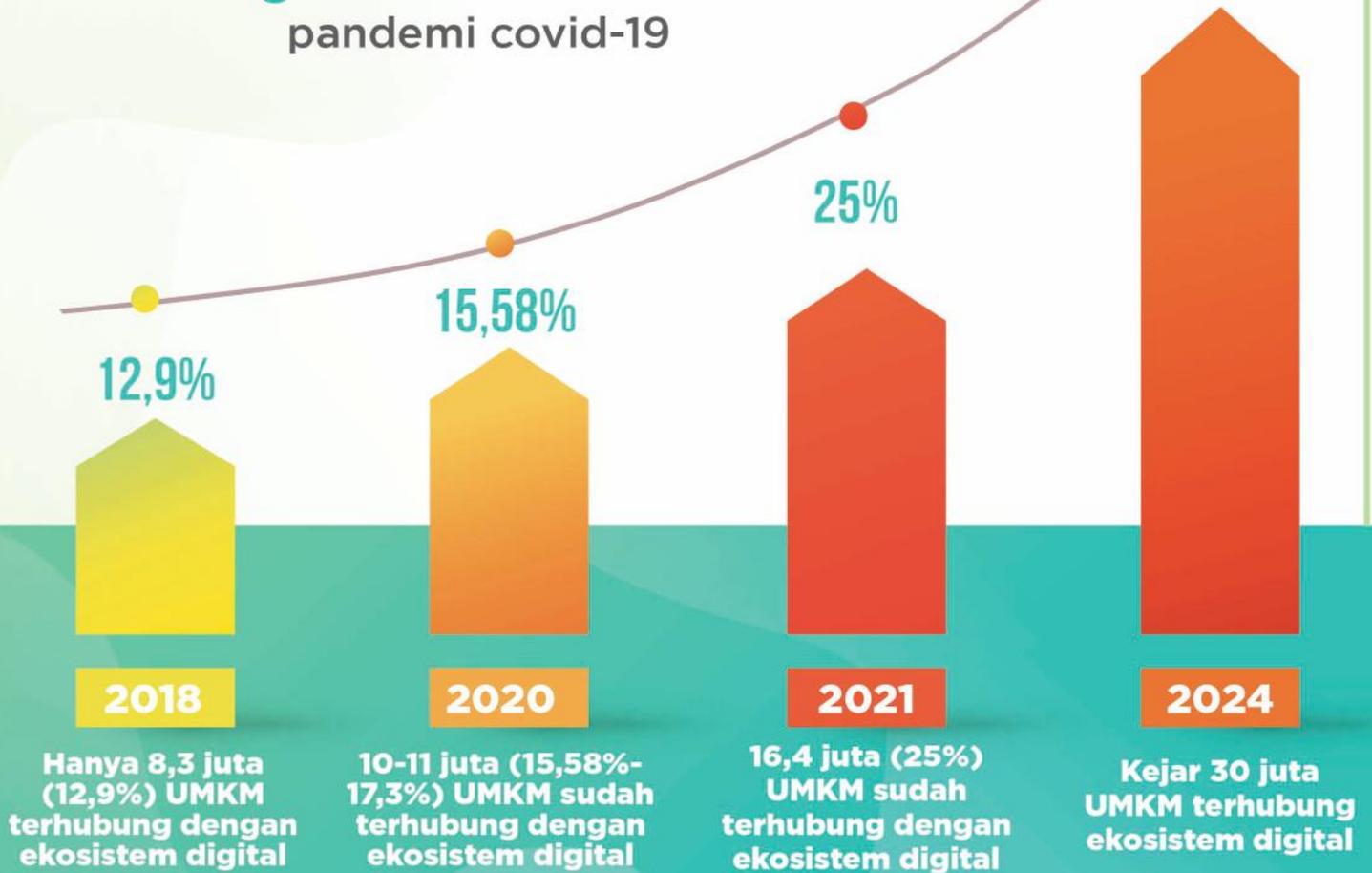


Kesulitan untuk berkembang

Kurang maksimalnya operasional membatasi kemampuan UMKM untuk berkembang.

Bangkitnya Perekonomian Digital Saatnya UMKM Go Digital

Jumlah **UMKM** yang telah terhubung ke dalam ekosistem digital naik **99%** selama pandemi covid-19



Ekonomi digital Indonesia pada tahun 2021 mencapai USD70 Miliar atau sekitar Rp 1.005 triliun.

Valuasi ekonomi digital Indonesia diproyeksikan akan terus meningkat, yakni mencapai USD146 Miliar pada tahun 2025.

Akan tumbuh hingga Rp4.531 Triliun atau setara dengan USD315,5 Miliar pada tahun 2030

Tingkatkan Potensi UMKM

Sebagai Penopang Perekonomian Indonesia dengan Go Digital

Digitalisasi adalah cara mutlak yang harus disadari oleh UMKM Indonesia untuk terus beradaptasi dengan perubahan, membuka peluang dan bersaing di pasar yang lebih luas dengan potensi produk lokal yang tak kalah kualitasnya dengan produk internasional.

Selain memanfaatkan platform pasar digital, pemilik dan pelaku UMKM juga harus mempertimbangkan **digitalisasi aktivitas bisnis harian seperti penggunaan aplikasi wirausaha.**

Dukungan bagi UMKM Masuk Daring



Jaringan Internet 4G
Dihadirkan di seluruh desa dan kelurahan se-Indonesia pada 2022



Meluncurkan High-throughput satellite
Peningkatan kecepatan jaringan internet di 150.000 titik pada 2023



Program Gerakan Nasional Bangga Buatan Indonesia 2021
Promosi produk-produk kreatif pelaku UMKM melalui marketplace



Ekosistem Digital
Menghubungkan lebih banyak produk UMKM.

Akumulasi UMKM Go Digital



“UMKM yang bisa bertahan adalah UMKM yang berhasil melakukan adaptasi bisnis dan inovasi produk sebagai respons perkembangan market.”

Teten Masduki, Menteri Koperasi dan UKM

aplikasi wirausaha
majoo

APLIKASI WIRAUSAHA LENGKAP KELOLA BISNIS JADI MAJOO

Kasir Online

Akuntansi

Aplikasi CRM

Aplikasi Owner

Karyawan

Inventori

Analisa Bisnis

Toko Online

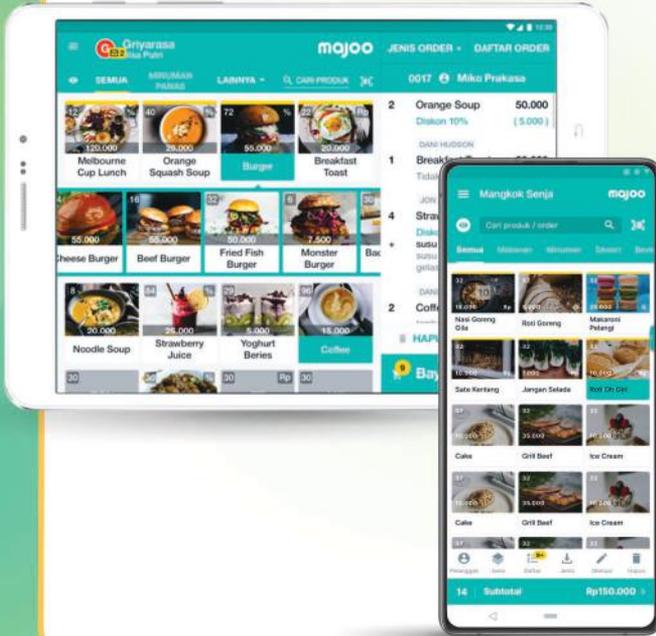


Bisa buat
toko online-mu
sendiri!

**DIPAKAI LEBIH DARI 30.000 WIRAUSAHA
HOTLINE 24 JAM
SUPPORT TEKNISI DI 60 KOTA**



Aplikasi Kasir Online

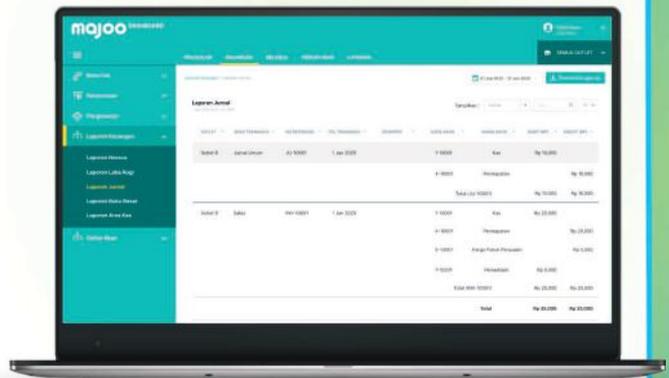


- ✓ **Fitur multi kasir multi cabang multi gudang**
- ✓ **Data tersimpan di cloud**
- ✓ **Navigasi berbeda untuk setiap jenis usaha**
- ✓ **Bisa mencatat semua jenis order, operasional meja, pencatatan alur jasa, serta mencatat komisi karyawan**
- ✓ **Bisa semua jenis pembayaran tunai, e-wallet, dan EDC**
- ✓ **Lengkap dengan fungsi penting operasional penjualan**

Aplikasi Akuntansi

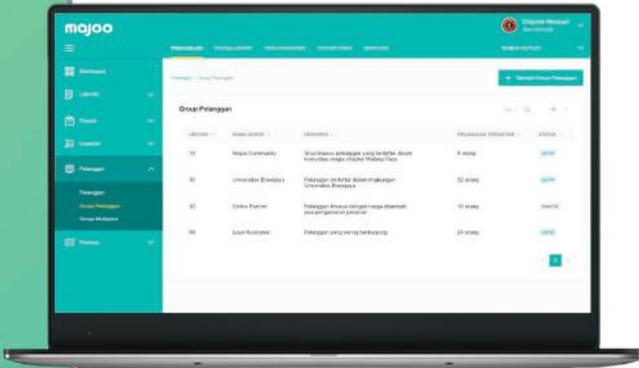


- ✓ **Buat invoice dan faktur**
- ✓ **Catat biaya dan pengeluaran, kas dan bank, daftar akun dan buku besar**
- ✓ **Laporan keuangan seperti neraca, rugi laba, arus kas**
- ✓ **Dilengkapi lebih dari 30 jenis laporan penjualan dan keuangan detail dengan grafik dan tabel lengkap**
- ✓ **Laporan dapat diunduh dalam bentuk XLS**



Aplikasi CRM

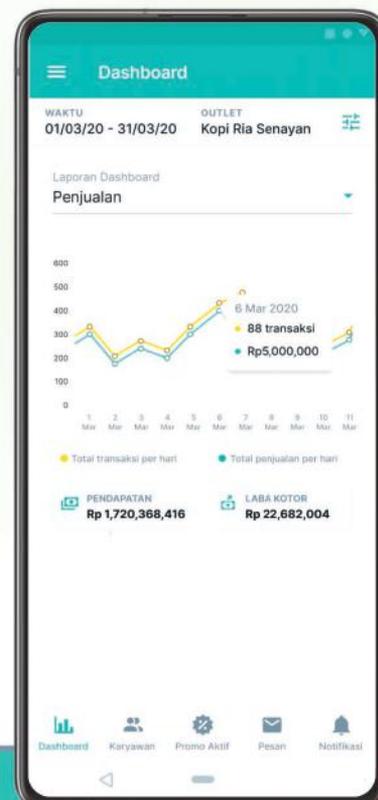
- ✓ Atur promo, voucher, dan poin untuk loyalitas pelanggan
- ✓ Fitur marketing campaign (SMS dan email marketing)
- ✓ Kelola data pelanggan
- ✓ Set promo berdasarkan group pelanggan
- ✓ Laporan lengkap analisis pelanggan (total transaksi, produk kesukaan, tingkat kedatangan, dll.)



ID Pelanggan	Nama	Alamat	NIK	Umur	Sex	Telepon
KU9953194407	Dora Supriani	J. Lili'an Watan No. 9, Jember	581	18	F	0818 16282561
KU9953194407	Ais Supriani	J. A. Yan 06, Surabaya	230	1	L	0818 16282561
KU9953194407	Hendra Jomari	J. Jasin Parang No. 33, Malang	2188	1	L	0818 16282561
KU9953194407	Lily Lupa	J. Lili'an Watan No. 9, Jember	990	17	F	0818 16282561
KU9953194407	Wulan H Prandi	J. A. Yan 06, Surabaya	1010	1	L	0818 16282561
KU9953194407	Bobby	J. Jasin Parang No. 33, Malang	32	1	L	0818 16282561

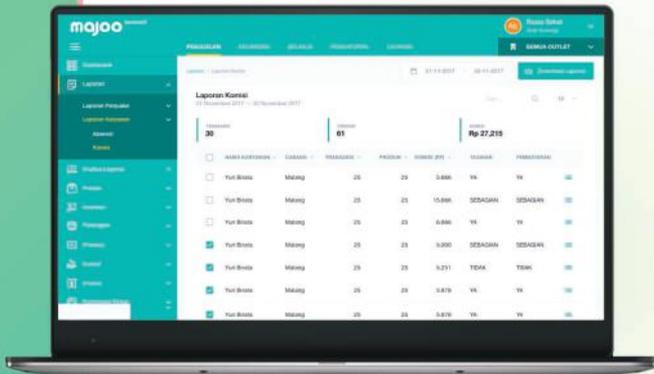
Aplikasi Owner

- ✓ Aplikasi khusus untuk owner atau manager
- ✓ Pantau semua aktivitas bisnis dari smartphone
- ✓ Monitor top produk
- ✓ Kirim pengumuman dan pesan ke karyawan atau outlet dengan cepat dan mudah





Aplikasi Karyawan

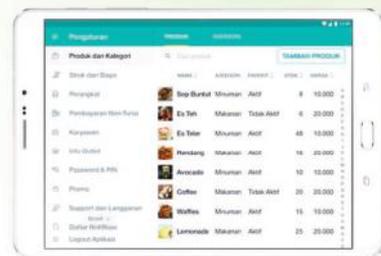
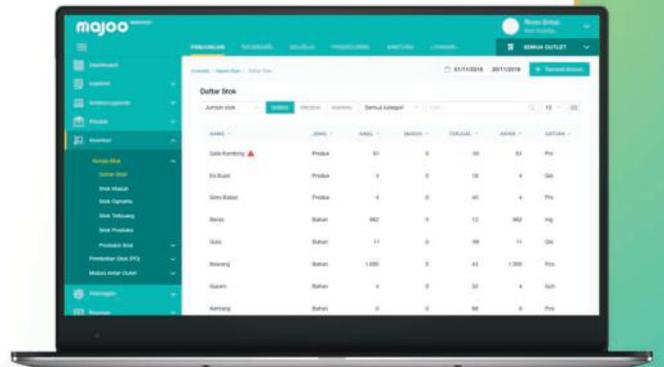


- ✓ Aplikasi untuk mengatur karyawan dengan pin/password level dan hak akses
- ✓ Laporan absensi karyawan lengkap dengan foto, jam masuk jam pulang, dan total jam kerja
- ✓ Otorisasi persetujuan absensi karyawan oleh atasan
- ✓ Kelola komisi mudah sampai dengan multi komisi

Aplikasi Inventori

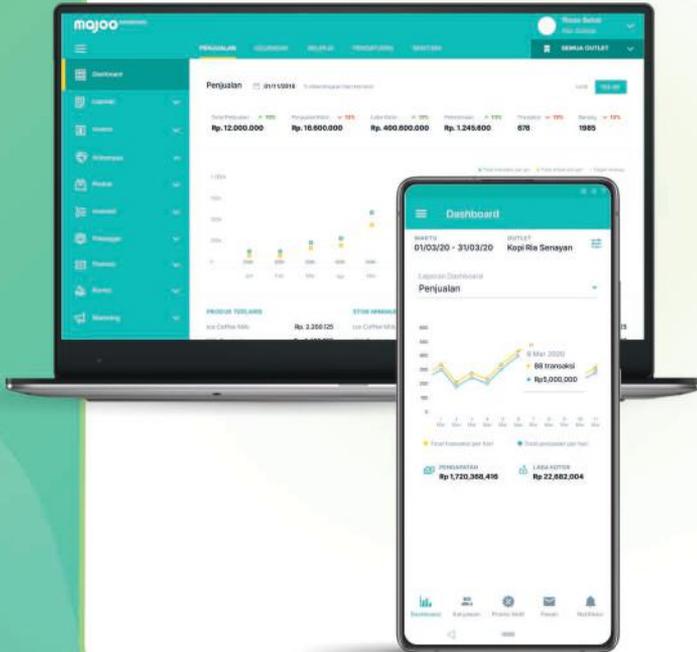


- ✓ Atur stok barang dan bahan, harga modal, harga jual dan resep
- ✓ Fungsi PO, mutasi stok antar cabang dan gudang, stok opname, stok produksi bahan baku, dan stok terbuang
- ✓ Laporan analisis perputaran stok dan belanja modal
- ✓ Upload produk mudah secara massal melalui file xls
- ✓ Notifikasi stok di bawah minimum





Aplikasi Analisa Bisnis

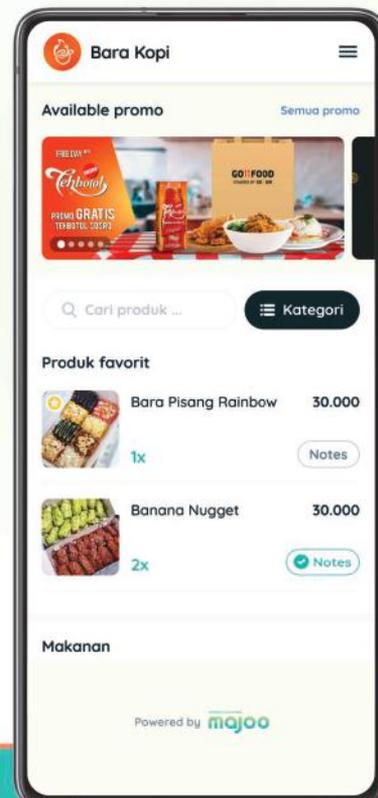


- ✓ Laporan analisis dari aktivitas berjalan
- ✓ Analisis waktu teramai penjualan
- ✓ Analisis waktu teramai produk
- ✓ Analisis perputaran stok
- ✓ Analisis kepuasan pelanggan, dll.

Aplikasi Toko Online



- ✓ Pesan delivery, pickup di tempat
- ✓ E-Menu
- ✓ Weblink (Webmenu), Website, Webtree
- ✓ Mudah kelola produk, stok, dan penjualan di marketplace karena adanya integrasi otomatis





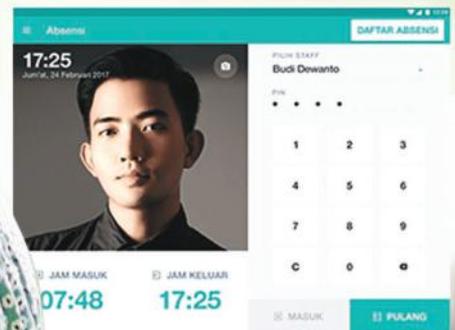
Kenapa harus majoo?

HEMAT WAKTU

Aplikasi kasir digital jadi bisa pantau dan kelola bisnis dari manapun

HEMAT BIAYA

Absensi foto digital jadi nggak perlu lagi beli mesin absensi mahal



Aplikasi majoo, menghindari kesalahan dan kecurangan

Saat konsumen bertransaksi, staf harus mencatatnya terlebih dahulu. Ketika ramai, antrian panjang tidak terhindarkan. Akhirnya, menjadi pengalaman tidak menyenangkan bagi pelanggan. Jika ditunda agar lebih cepat, berisiko ada transaksi yang tidak tercatat. Data menjadi tidak valid dan terbuka ruang untuk terjadinya kecurangan.

majoo akan melakukan pencatatan transaksi terjadi secara otomatis. Tumpukan antrian tidak akan terjadi, transaksi tercatat rapi, dan minim kesalahan.



Produk	Unit	Stok	Terjual	Saldo	Stok	Terjual	Saldo
Produk A	100	50	30	20	100	30	70
Produk B	100	50	20	30	100	20	80
Produk C	100	50	40	10	100	40	60
Produk D	100	50	10	40	100	10	90



Pakai majoo, di mana pun, kapan pun

Melalui sistem yang sudah terintegrasi, kamu tidak perlu lagi datang ke toko mu di setiap penghujung hari, tidak perlu lagi terburu-buru ke gerai agar karyawan tidak lama menunggu, atau tidak lagi perlu mengganggu kesibukan karyawan dengan menelepon mereka untuk memeriksa data penjualan, inventaris, dan lain-lain.

Pakai majoo yang tersedia di gawai dalam genggamamu, membuatmu dapat mengawasi kelangsungan bisnis di mana pun kapan pun sebab seluruh data tersimpan di dalam cloud.



majoo urus manajemen karyawan

Manajemen karyawan merupakan bagian yang cukup menantang. Terlebih bagi para pemilik bisnis kecil.

Tenang! dengan majoo, manajemen karyawan dapat dijalankan dengan lebih baik dan mudah. Tersedia fitur untuk mendata jam kerja karyawan, mencatat jam masuk atau jam selesai karyawan, bahkan mendata jumlah penjualan yang diciptakan oleh karyawan, kaitannya dengan perhitungan komisi.





majoo bantu buka potensi bisnismu dan buka jalan ke ekosistem digital lainnya

Dunia tengah bergerak ke arah digital. E-commerce dan e-wallet merupakan hal besar dalam bisnis hari ini. Bila tidak mengikuti perkembangan, kamu akan tertinggal. Terkait pilihan pembayaran, bertransaksi secara tunai sudah bukan pilihan utama. Apalagi menimbang keamanan transaksi pasca pandemi. E-wallet benar-benar menjadi primadona dalam pilihan cara pembayaran.

Dengan majoo, semua sudah terhubung dengan e-commerce dan menyediakan opsi pembayaran dengan berbagai e-wallet. Jadi, dapat dipastikan kamu dapat beradaptasi dengan tren bisnis digital.



majoo membuat pelanggan makin sering datang

Pelanggan setia dapat berkunjung ke geraimu tiga kali lebih sering dibanding konsumen baru. Dalam rangka menjaga loyalitasnya, kamu dapat memberikan promo khusus bagi mereka. Namun, bagaimana kamu mengingat jumlah kunjungan konsumen? Staf tidak akan bisa menghafal semuanya.

majoo menyediakan data kunjungan konsumen dan berapa banyak pembeliannya. Lets treat them!



majoo Terintegrasi Ekosistem Digital Terbuka



majoo Pay

Mudah terima pembayaran digital lengkap menggunakan majoo Pay



- ✓ **Satu pembayaran terima semua wallet: Ovo, Gopay, Dana, ShopeePay & LinkAja**

Mudah terima semua jenis pembayaran QRIS serta QRIS tanpa tatap muka, dan kartu debit kredit



- ✓ **Pembayaran terintegrasi dengan laporan keuangan**

Pengajuan praktis melalui data penjualan yang telah terintegrasi dengan sistem majoo



- ✓ **Terima pembayaran paylater**

Permudah pelanggan untuk mendapatkan fasilitas cicilan dari mitra paylater majoo

Pembayaran:



Wallet

EDC

Paylater



majoo Capital

Majukan bisnismu dengan pendanaan yang cepat dan mudah



- ✓ **Mitra lembaga keuangan resmi diawasi OJK**

Pendanaan sampai dengan Rp. 2 Milyar



- ✓ **Pengajuan mudah, tanpa ribet laporan keuangan**

Pengajuan praktis melalui data penjualan yang telah terintegrasi dengan sistem majoo



- ✓ **Tanpa agunan dengan cicilan bulanan s/d 36 bulan**

Tenor yang fleksibel disesuaikan dengan situasi bisnis

Mitra:



CommonwealthBank



KOINWORKS

majoo Care

Apapun bantuan yang dibutuhkan pelanggan majoo siap membantu onsite dan online

Layanan pelanggan 24 jam dan teknisi di 60 kota

Bisnis aman dengan adanya layanan professional pendampingan pelanggan yang mudah cepat dan responsif



Hotline 24jam 1500460, Whatsapp dan Chat Dashboard

Layanan professional 24 jam yang responsive dan mudah di akses oleh pelanggan



Teknisi onsite di 60 kota dan online di seluruh Indonesia

Kunjungan teknisi dilokasi apabila diperlukan dan online apabila diperlukan secara cepat



Panduan video dan tutorial penggunaan produk lengkap dan interaktif

Panduan yang dapat di akses kapan saja melalui video dan turorial yang mudah diikuti

majoo DigiAds

Kampanye digital mudah untuk menjangkau lebih banyak pelanggan

Tingkatkan penjualan dan pelanggan dengan kampanye digital

Majoo DigiAds membantu melakukan kampanye digital yang efektif untuk mendatangkan dan meningkatkan loyalitas pelanggan

Broadcast WA, SMS, dan Email

Kirim pesan promo, diskon, produk baru, dan informasi lain ke nomer pelanggan atau email yang tersimpan di daftar pelanggan.

- ✓ WA/SMS: Rp500/pesan
- ✓ Email: Rp25/pesan

SMS LBA Telkomsel

Kirim pesan sms promo, diskon, dan informasi lain ke semua pelanggan LBA Telkomsel dilokasi terdekat radius 1-5 Km, dengan pilihan target usia, SES, L/P, dan lainnya.

- ✓ SMS LBA: Rp500/pesan

Instagram Feed

Design instagram.

Design instagram feed bisnis tampil profesional untuk kebutuhan content produk, promo, dan lainnya.

- ✓ 1 IG feed Rp100rb
- ✓ 3 IG feed Rp250rb



Belanja di satu tempat lengkap dengan banyak kemudahan



✔ **Belanja di satu tempat, harga terbaik dan tersedia terms of payment**

Stok bahan baku langsung dari produsen untuk memastikan ketersediaan



✔ **Pengantaran rutin dengan kualitas yang terjaga**

Bahan baku diantarkan dari gudang terdekat untuk menjaga kualitas

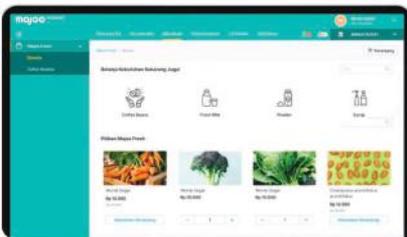


✔ **Terintegrasi dengan sistem inventori majoo**

Pemesanan dan pengiriman stok bahan baku otomatis tercatat di sistem inventori majoo

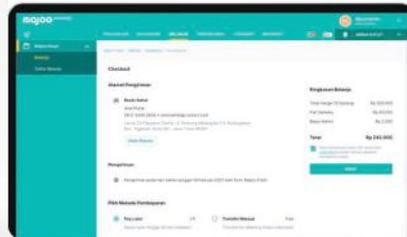
Wujudkan mimpimu sekarang juga

Buka Dashboard



Buka dashboard untuk melakukan pemesanan

Pilih pembayaran



Dapatkan terms of payment yang fleksibel

Stok diantarkan



Bahan baku kami antarkan ke lokasi Anda

*Tersedia di wilayah tertentu, cek wilayah layanan di dashboard majoo





Tempat Akselerasi Bisnis



KOMPETISI majoo
Tempat Akselerasi Ide Bisnis

Kompetisi ide bisnis bulanan yang terbuka bagi semua untuk mendukung terciptanya wirausaha baru serta berkesempatan untuk dapat tambahan pendanaan modal usaha.

MENTOR majoo
Tempat Akselerasi Level Bisnis

Seleksi dan mentorship dalam bentuk bimbingan dengan mentor selama tiga bulan yang diberikan khusus untuk pelanggan majoo dengan bisnis yang sudah berjalan untuk mendorong kemajuan bisnis dan raih peluang untuk dapat tambahan pendanaan modal usaha di setiap sesinya.



Tempat Akselerasi Bisnis

RUANG majoo

Tempat Akselerasi Pengetahuan Bisnis

Kelas bisnis rutin yang berisikan pengetahuan praktis dan mudah dipraktikan dalam operasional bisnis dari para pakar bisnis yang berpengalaman.



PUSTAKA majoo

Kumpulan Jurus Kemampuan Bisnis

Dapatkan segudang ilmu baru dalam bentuk e-Magz dan e-Book yang telah dikurasi khusus untuk bisnismu.





Tempat Akselerasi Bisnis

INSPIRASI majoo

Tempat Akselerasi Pengembangan Bisnis

Dapatkan beragam **tips dan trik bisnis** setiap harinya hanya di **Blog majoo**.

DAILY majoo

Tempat Akselerasi Inspirasi Bisnis

Temukan banyak inspirasi dan informasi di berbagai **media sosial majoo** untuk majukan bisnismu.



Lebih dari 30.000 majooprenuers telah bersinergi



majoo sangat membantu operasional bisnis karena bisa memudahkan kami dalam banyak hal, seperti memantau transaksi keluar masuk arus kas, mengelola inventori, hingga manajemen karyawan.

The Coin Laundry Room



Melalui majoo, kini mengurus operasional bisnis lebih mudah karena adanya pencatatan otomatis transaksi, analisa penjualan, hingga marketing tools yang bisa dimanfaatkan untuk keperluan promosi

Heha Sky View



Fitur majoo yang paling membantu kami adalah kasir online, QRIS dinamis dan toko online. Integrasi ecommerce yang dihadirkan majoo benar-benar canggih dan memudahkan kami untuk menjangkau lebih banyak pelanggan, cukup input di satu tempat maka produk otomatis terupdate di semua marketplace.

Sarang Vapers



Berkat adanya fitur food order dan toko online, saya jadi bisa lebih mudah memantau dan memproses semua pesanan di satu layar saja tanpa perlu buka berbagai aplikasi lagi karena dashboard majoo sudah terintegrasi dengan GrabFood serta berbagai ecommerce favorit.

Pagi Jaksel



7 outlet kami sangat terbantu dengan fitur kasir online, inventori dan laporan keuangan yang rinci karena sangat bermanfaat bagi kami untuk melacak transaksi serta menentukan strategi penjualan ke depannya.

Homjuice



Fitur kasir dan absensi yang efisien serta mudah digunakan benar-benar bisa membantu saya untuk memantau dan mengelola operasional klinik dengan sangat baik.

Vasyha Aesthetic Clinic

aplikasi wirausaha

majoo



majoo Berkarya Bersama Anak Negeri

Diinisiasi pada tahun 2018, **majoo** mulai melayani UMKM Indonesia secara komersial pada Juli 2019.

Perjalanan panjang dari founder dan tim **majoo** telah menjadikan **majoo** sebagai aplikasi wirausaha terlengkap dengan ekosistem digital terbesar yang terintegrasi untuk mendukung bisnis tumbuh dan berkembang.

majoo berkomitmen menghadirkan layanan pelanggan terbaik di kelasnya yang dirancang untuk siap melayani UMKM kapan saja, dengan layanan 24 jam, tim dukungan di 60 kota, dan perwakilan penjualan di 100 kota di seluruh Indonesia.

Dari kami yang ingin kamu maju

majoo telah memproses lebih dari **100 juta transaksi senilai total US\$ 600 juta untuk UMKM di lebih dari 600 kota di Indonesia** dari berbagai jenis bisnis, mulai dari F&B hingga laundry.



Mengakuisisi lebih dari **30.000 merchant aktif dengan retensi 12 bulan.**



Aplikasi **majoo** tumbuh **250%** selama pandemic covid 19



majoo telah memproses lebih dari **100 juta transaksi UMKM Indonesia senilai US\$ 600 juta.**



Bertumbuh **10x lipat** dalam kategori total paid users.



majoo meraih pendanaan Pre-Series A sebesar **US\$ 9 juta.** Pendanaan dipimpin oleh:



Memiliki pengguna aktif di **600 kota se-Indonesia** dengan beragam bisnis, mulai dari F&B, laundry, hingga retail.

ACVENTURES

BRI ventures

QUONA CAPITAL

Kata CEO

“ Dengan go digital, setiap UMKM Indonesia akan mencapai potensi penuh yang kemudian akan menciptakan dampak besar dan mempercepat pertumbuhan ekonomi Indonesia. majoo siap menghadirkan inovasi terkini lainnya, sehingga menjadikan teknologi terasa sangat terjangkau dan mudah digunakan, sekaligus memberikan layanan tanpa henti 24 jam di seluruh Indonesia. ”

Adi Wahyu Rahadi
CEO & Founder



Adi Wahyu Rahadi adalah pendiri dan CEO majoo Indonesia yang sudah berpengalaman lebih dari 20 tahun sebagai serial *tech entrepreneur* dan *senior management* di berbagai industri digital, mulai dari telekomunikasi hingga *financial technology*.

Kini, Adi telah sukses membangun majoo sebagai salah satu perusahaan perusahaan *SaaS (Software as a Service)* dengan pertumbuhan tercepat yang menyediakan layanan dari hulu ke hilir bagi UMKM Indonesia. Bertujuan untuk memberikan UMKM berbagai solusi dalam mengelola dan mengembangkan bisnisnya.

aplikasi wirausaha

majoo

Mulai **#langkahmajoo**-mu dan
Kembangkan Bisnismu dengan
Beragam Jurusan majoo Lainnya



majoo.id

Follow us:

-  @majoo.indonesia
-  @majooindonesia
-  Revolusi majoo
-  majoo Indonesia
-  @majooindonesia



COBA GRATIS 14 HARI