

 majoowira

# JURUS MAJOO



*Bisnis Kecil Cabe Rawit,*

**BIAR KECIL,  
CUAN BESAR**

aplikasi wirausaha



© majoo 2023. Hak cipta dilindungi undang-undang. Dilarang meniru, menyalin, memperbanyak, menyebarkan sebagian atau secara keseluruhan isi eBook ini dalam bentuk apa pun tanpa izin tertulis dari majoo.



# Langganan 1 Tahun Aplikasi Kasir Lengkap Banyak Fitur Premiumnya

## Rp 11.9<sup>88</sup> JT

\*tidak termasuk perangkat

### Untuk semua jenis usaha dan jasa



Cafe & Restoran



Toko Retail



Online Shop



Fashion & Accessories



Car Wash



Food Truck & Pop up Store



Laundry



Salon & Barbershop



Franchise

### Dapatkan

- ✔ Subscription 12 Bulan + 1 Bulan Prime
- ✔ Standee Neo - Rotate
- ✔ Support 24 Jam
- ✔ Referral Voucher

## BONUS DOUBLE DEAL EDC



Dapat POS di tablet dan di EDC Android 5.5" sekaligus terima pembayaran

\*Syarat dan Ketentuan Berlaku

PENAWARAN TERBATAS  
**DAPATKAN SEKARANG**

\*Biaya Instalasi 500rb

## Aplikasi Wirausaha Lengkap Kelola Bisnis Jadi Maju

Kasir Online

Inventori

Akuntansi

Karyawan

Aplikasi CRM

Analisa Bisnis

Aplikasi Owner

Toko Online

Integrasi Marketplace



Bisa buat toko online-mu sendiri!



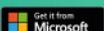
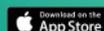
DIPERCAYA WIRUSAHA  
40.000+



HOTLINE RESPONSIF  
24 JAM



DUKUNGAN TEKNISI  
60KOTA





# Daftar Isi

**05**

Pengantar

**07**

Mau Optimalkan  
Operasional Bisnis UMKM?  
Begini Caranya!

**15**

Tips & Trik Mulai Berbisnis

**25**

Regulasi yang Perlu  
Diperhatikan Pelaku Usaha

**34**

9 Cara Jitu UMKM Makin *Cuan*  
dan *Sustainable*

**54**

Hasil Melebihi Ekspektasi,  
Usaha Kecil Harus Hati-Hati!

# Pengantar



**U**saha kecil tidak bisa dipandang sebelah mata. Sudah terbukti bahwa UMKM telah beberapa kali mengangkat ekonomi Indonesia dari keterpurukan. Geliat UMKM di lapisan terbawah masyarakat – yang sering diabaikan oleh usaha dan industri besar – tidak hanya membuka lapangan pekerjaan tetapi juga meningkatkan kesejahteraan banyak orang.

Namun demikian, seberapa besar atau kecil pun ukuran suatu usaha, ketekunan dan ketelitian pengusahanya menjadi kunci keberhasilan usaha tersebut mendulang keuntungan.

**Mulai dari mempersiapkan rencana bisnis, sampai dengan mengurus segala dokumen yang diperlukan sesuai dengan aturan yang ada.**

Kedisiplinan pengusaha pun memegang peran yang sangat penting dalam kemajuan bisnisnya. Pengusaha harus selalu memastikan operasional bisnisnya berjalan tidak hanya dengan lancar dan mulus, tetapi juga dengan efektif dan efisien. Kebocoran-kebocoran kecil akibat ketidakhadiran pengusaha dapat berdampak besar bagi keuangan bisnis.

majoo, yang selalu berada di sisi pengusaha mikro, kecil, dan menengah, sudah menyiapkan panduan agar bisnis kecilmu, yang mungkin dipandang sebelah mata oleh orang lain, tetap sepedas cabe rawit: biar kecil, tetap mendatangkan *cuan* yang besar!



**Simak sampai tuntas, ya!**





# Mau Optimalkan Operasional Bisnis UMKM? Begini Caranya!

Seperti yang sudah diketahui, operasional bisnis merujuk pada aktivitas sehari-hari yang dilakukan oleh bisnis untuk meningkatkan nilai perusahaan dan mendapatkan keuntungan.

**N**ah, aktivitas tersebut bisa dioptimalkan agar menghasilkan pendapatan yang cukup untuk menutup pengeluaran dan memberikan keuntungan. Sebelum kita menilik trik mengoptimalkan operasional bisnis, kita perlu memahami bahwa operasional bisnis untuk setiap sektor industri berbeda-beda.

## Operasional Bisnis di Sektor Ritel dan Jasa



**Memahami operasional bisnis di setiap sektor akan membantu bisnismu lebih maju. Yuk, lihat analisisnya untuk sektor ritel dan jasa!**

## Operasional Bisnis Ritel

Salah satu *goal* bisnis ritel ialah menyediakan produk yang dicari konsumen dengan harga yang mau konsumen bayar. Dengan kata lain, inti operasional bisnis ritel terletak pada sistem persediaan atau *inventory* yang efisien.



Kamu perlu mengetahui stok yang dimiliki serta menghindari adanya *deadstock*, yaitu produk yang dimiliki oleh bisnis, tetapi tidak diminati konsumen. Untuk memaksimalkan pendapatan, bisnis ritel perlu menyediakan barang yang pergerakannya cepat.

Negosiasi persyaratan kredit dengan pemasok juga jadi bagian krusial dalam operasional bisnis ritel supaya bisnis tidak pernah kehabisan stok barang.

## Operasional Bisnis Jasa

Sedikit berbeda dengan bisnis ritel, fokus bisnis jasa ada pada penyampaian layanan yang *smooth* agar pengalaman konsumen maksimal.

Selain itu, hal yang esensial dalam operasional bisnis jasa ialah cara menerima *feedback* dan *complain*. Lalu, masukan tersebut dirumuskan sebagai *insight* untuk mengoptimalkan pelayanan.



## Trik Mengoptimalkan Operasional Bisnis

Setelah memahami *core* operasional sektor bisnis masing-masing, mari lihat beberapa trik yang bisa kamu lakukan untuk mengoptimalkan operasional bisnismu!

## Ukur Performa Bisnis

Pengukuran performa bisnis sebetulnya tak bisa hanya dilakukan sebagai proses evaluasi, tetapi harus dilakukan sejak penetapan tujuan. Kamu perlu menetapkan tujuan bisnis yang dapat dicapai dan targetnya jelas.



**Sebagai contoh, menetapkan target berupa pendapatan 30% lebih besar dari tahun sebelumnya lebih mungkin dicapai dan diukur daripada menghasilkan lebih banyak uang di periode berikutnya.**

Jika tujuannya sudah jelas, kamu tinggal melihat seberapa baik performa bisnismu dibandingkan dengan tujuan yang mau dicapai. Apabila performa bisnis masih jauh dari target, tandanya operasional bisnis perlu diperbaiki.

## Ikuti Tren Bisnis Terbaru

Persaingan bisnis selalu ketat. Karena itu, UMKM perlu terus *up to date* dengan tren-tren industri untuk selalu bisa relevan dengan pasar dan unggul di tengah persaingan.

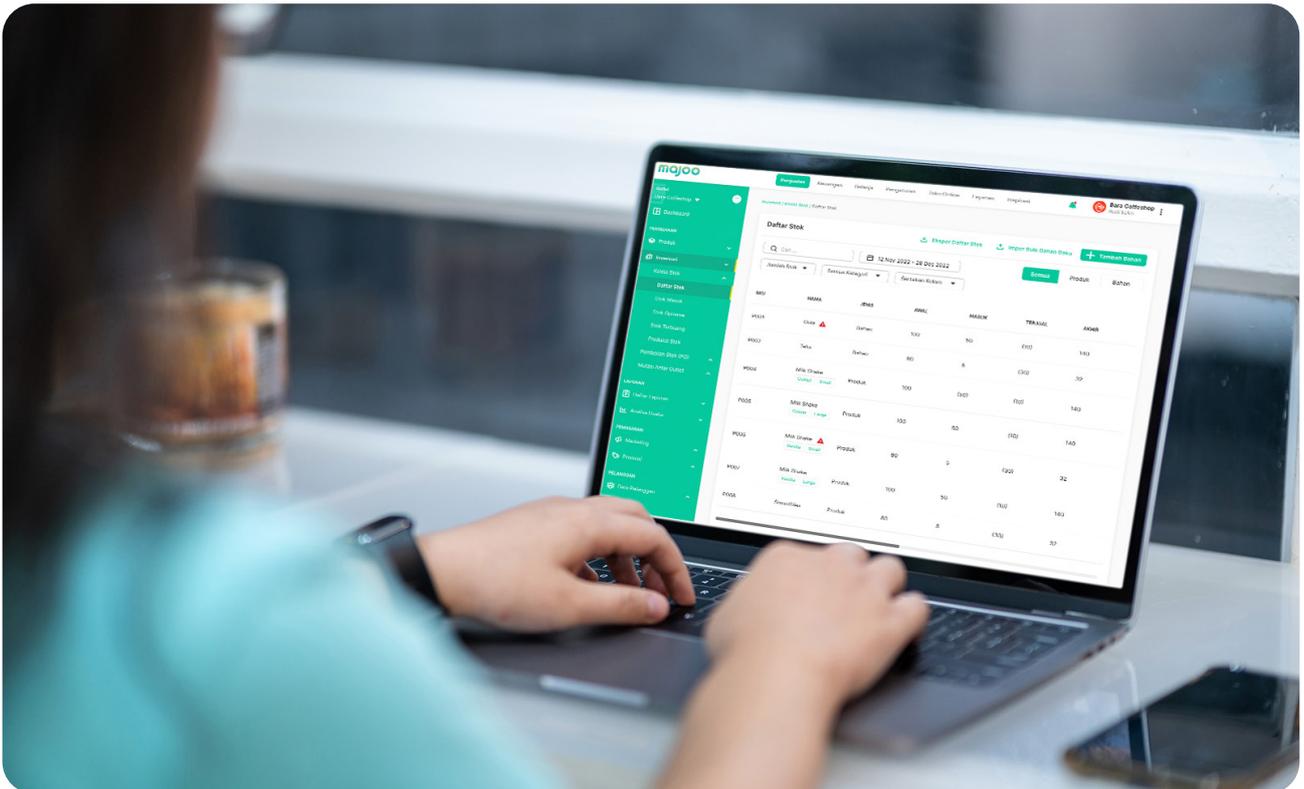
**Bagi pemilik usaha, tren sebetulnya memiliki cakupan luas, mulai dari inovasi dalam bisnis, perubahan undang-undang, hingga perubahan situasi ekonomi lokal.**



Dengan mengetahui tren, kamu bisa menemukan sistem operasional yang kinerjanya maksimal, biayanya minimal, dan pada saat bersamaan, kamu tetap menjalankan bisnis sesuai ketentuan hukum atau kebijakan yang ada.

## Sederhanakan Proses Bisnis

Cara lain untuk memaksimalkan operasional bisnis ialah berevolusi sesuai perubahan industri untuk meningkatkan produktivitas. Konsekuensinya, kamu harus terus mencari alat bantu yang bisa mempermudah operasional.



Sebut saja, selama ini bisnis mengelola *inventory* dengan cara manual. Kalau kamu mau menyederhanakan proses bisnis di tengah industri yang sudah serba digital, gunakan *digital tools* yang bisa membuat pengelolaan *inventory* lebih efektif dan efisien.

**Tak hanya berlaku pada *inventory*, strategi tersebut bisa kamu terapkan pada berbagai aspek operasional bisnis lainnya. Selamat mencoba!**