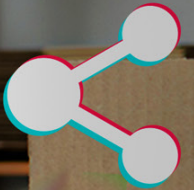
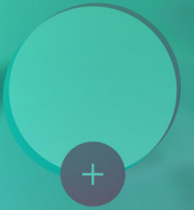


JURUS majoo



Goyang di TikTok: Basi!

dari **CUAN**
TikTok? BISA!

aplikasi wirausaha



Aplikasi wirausaha lengkap
kelola bisnis jadi maju

Kasir Online

Karyawan

Akuntansi

Inventori

Aplikasi CRM

Analisa Bisnis

Aplikasi Owner

Toko Online



PANTAU & KONTROL PENJUALAN DARI MANAPUN

Mengurangi kecurangan/fraud



BISA PUNYA TOKO ONLINE

Tingkatkan pendapatan dari
toko online kamu sendiri



LAPORAN KEUANGAN OTOMATIS

Keuangan rapi tanpa
harus jadi ahli akuntansi



MUDAH KELOLA STOK

Maksimalkan keuntungan



PT Majoo Teknologi Indonesia

majooplaza

Jl. Prapanca Raya No.25
Jakarta Selatan • DKI Jakarta • 12160



Coba Gratis 14 Hari

majoo.id



Daftar Isi

01

Pengantar

02

Cara Mudah Daftar
Jadi TikTok Shop Seller

03

Strategi Bikin *Brand*
Kamu Viral!

04

Tips Banjir Orderan
Online

05

Tingkatkan Penjualan
dengan Pasang Iklan

06

Brand Lokal yang
Sukses Jualan di TikTok



Pengantar

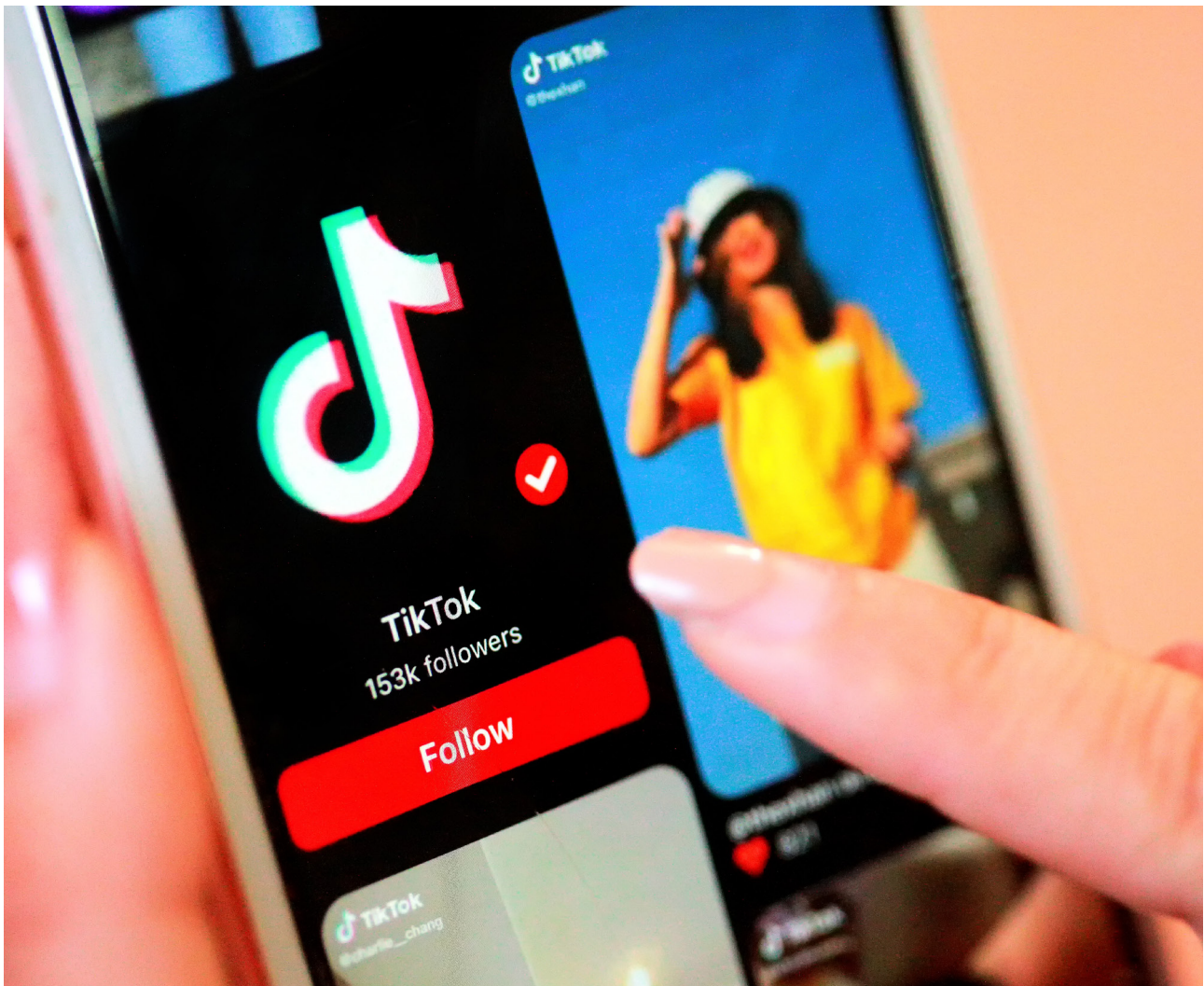
Siapa yang tidak kenal aplikasi TikTok? Meskipun belum semua orang terbiasa menggunakan aplikasi ini, namun tidak bisa dimungkiri bahwa TikTok sudah menjadi salah satu *platform* yang memiliki jumlah pengguna sangat tinggi, terutama di Indonesia.

TikTok yang dulunya mungkin hanya dikenal sebagai aplikasi untuk orang-orang yang suka bergoyang, bahkan sampai sempat dicekal di Indonesia, saat ini sudah bertransformasi mengikuti permintaan pasar dengan menyediakan fitur belanja *online* yang diberi nama TikTok Shop.

Hadirnya fitur ini disambut dengan baik oleh para penggunanya. Bukan hanya oleh orang-orang yang gemar berbelanja *online*, TikTok menjadi ajang mencari cuan baru bagi para pelaku bisnis *online*. Melalui laman TikTok Shop, dijelaskan bahwa para seller bisa meningkatkan *brand awareness* sekaligus penjualan dengan memanfaatkan beberapa fitur yang ada di TikTok.

Kenapa TikTok dinilai sebagai *platform* yang bisa mendatangkan banyak keuntungan bagi pihak penjual? Strategi apa yang perlu dilakukan agar angka penjualan melalui fitur ini bisa terus meningkat?

Penjelasan mengenai semua yang berhubungan dengan penjualan *online* melalui TikTok, termasuk beberapa *brand* lokal yang sudah meraih kesuksesannya dari sini akan dibahas lengkap dalam panduan kali ini.





Cara Mudah Daftar Jadi TikTok *Shop Seller*

TikTok *Shop* adalah fitur baru yang disediakan oleh TikTok untuk membantu penggunaanya melakukan transaksi jual beli produk langsung dari aplikasi TikTok.

Jadi, pelanggan tak perlu repot-repot membuka aplikasi *marketplace* atau *online shop* lain untuk melakukan proses pembelian produk secara *online*.

Cara untuk menjadi *seller* di TikTok *Shop* ternyata sangatlah mudah. Satu syarat yang pasti adalah kamu harus punya akun TikTok, bila ternyata belum punya, daftar dulu ya!

Cara Mendaftar Jadi TikTok Shop Seller

Pada dasarnya, tidak dibutuhkan langkah yang berbelit-belit saat ingin mendaftarkan toko kamu di TikTok Shop. Berikut langkah-langkahnya.

Buka situs TikTok Shop

Kamu bisa langsung mengakses TikTok Shop di laman resminya, <https://seller-id.tiktok.com/account/welcome>

Sign up

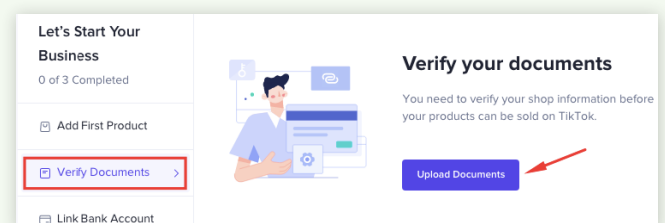
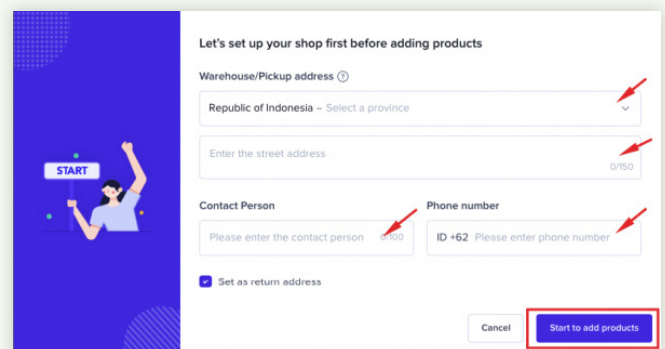
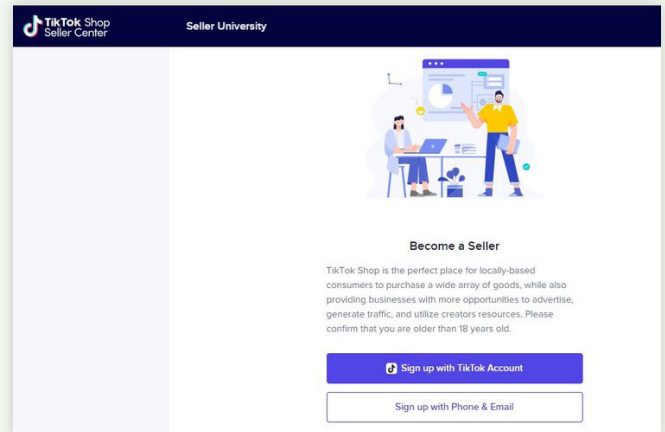
Bila belum memiliki akun, kamu bisa klik "Sign Up" dengan nomor handphone atau alamat email. Namun, bila ternyata kamu sudah memiliki akun TikTok, silakan langsung *Sign in*.

Lengkapi Data

Lengkapi data-data yang dibutuhkan mengenai *seller* secara tepat. Isi jenis bisnis, apakah termasuk korporat atau perorangan. Jika perorangan, kamu perlu memverifikasi data pribadi seperti KTP atau passport. Kamu juga harus mengunggah foto KTP dalam format .pdf, .jpeg, .jpg, atau .png. Pastikan ukuran *file* yang kamu unggah tidak melebihi 10 MB.

Masukkan Informasi Toko

Selanjutnya, kamu bisa mulai memasukkan informasi mengenai toko yang akan kamu jalankan, seperti nama toko, alamat toko, jenis bisnis, keterangan produk, dan lain sebagainya.



Pilih Otorisasi

Setelah selesai mengisi data toko, kamu akan masuk ke laman otorisasi. Bila sudah setuju dengan S&K TikTok Shop, lanjutkan dengan memilih "Otorisasikan."

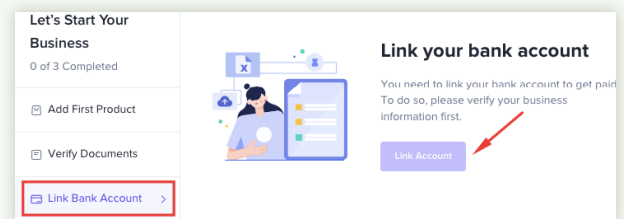
Menambahkan Produk

Saat akun TikTok Shop seller sudah berhasil dibuat, kamu bisa langsung mulai menambahkan produk yang dijual dan sebagainya. Tambahkan produk pertama yang akan kamu jual. Untuk mengunggah foto produk, lengkapi dulu deskripsi produk yang akan kamu jual. Isi nama produk, kategori, dan pilih *brand* atau tambahkan *brand* baru ke TikTok Shop.

Bila kamu ingin menambahkan *brand* baru, kamu harus mengunggah dokumen kepemilikan atau hak penjualan (kalau kamu sebagai *reseller*). Jika tidak punya, pilih saja *No brand*. Kamu bisa mengunggah hingga maksimal 9 foto. TikTok juga menyarankan untuk mengupload foto dengan rasio 1:1 agar gambar bisa terlihat dengan lebih jelas.

Hubungkan ke rekening bank

Satu hal penting yang jangan sampai kamu lupakan adalah menghubungkan rekening bank dengan TikTok Shop. Caranya yaitu dengan kembali ke homepage, pilih opsi *Link Bank Account* lalu klik *Link Account*. Lanjutkan ke proses selanjutnya hingga selesai untuk menautkan rekening ke TikTok Shop.



Dengan begitu, proses pendaftaran sebagai TikTok Shop seller sudah selesai dan kamu bisa langsung mulai berjualan.