

 majooWira

# JURUS MAJOO

# GROW TOGETHER, GROW BEYOND

MEMBANGUN BISNIS YANG SIAP MELANGKAH  
LEBIH JAUH DI AWAL TAHUN



aplikasi wirausaha

**majoo**

© majoo 2023. Hak cipta dilindungi undang-undang. Dilarang meniru, menyalin, memperbanyak, menyebarkan sebagian atau secara keseluruhan isi eBook ini dalam bentuk apa pun tanpa izin tertulis dari majoo.



# Daftar Isi

**04**

Kata Pengantar

**05**

Mengapa banyak bisnis jalan, tapi tidak bertumbuh

**08**

Grow Together: Bisnis Tidak Pernah Bertumbuh Sendirian

**11**

Dari Kerja Manual ke Cara Kerja yang Lebih Cerdas

**14**

Grow Beyond: Melampaui Batas Pertumbuhan Lama

**16**

Fondasi Bisnis yang Siap Melangkah Lebih Jauh

**19**

Teknologi sebagai Partner Tumbuh, Bukan Beban

**22**

Awal Tahun, Waktu Terbaik Menentukan Arah Baru

**24**

Grow Together, Grow Beyond

# Pengantar



Setiap awal tahun, banyak pebisnis menyusun target baru: omzet naik, pelanggan bertambah, bisnis makin besar. Namun di balik semangat itu, tidak sedikit yang merasa bisnisnya seperti berputar di tempat. Operasional berjalan, tim bekerja, transaksi ada, tapi pertumbuhan terasa lambat.

E-book ini tidak mengajakmu bekerja lebih keras, melainkan **bekerja dengan cara yang lebih cerdas**. Karena di era bisnis saat ini, pertumbuhan bukan lagi ditentukan oleh siapa yang paling sibuk, melainkan siapa yang paling siap membangun cara kerja yang berkelanjutan.

Melalui e-book *Grow Together, Grow Beyond*, kamu akan diajak memahami bagaimana bisnis bisa bertumbuh bersama dengan tim, sistem, dan teknologi untuk kemudian melangkah lebih jauh tanpa kehilangan kendali.

## Redaksi

VP Marketing: Gary Ghazi  
Penyusun Naskah: Mardiana  
Design & Visualisasi: Muhammad Rizki Arridho, Farah Aditya



## Mengapa Banyak Bisnis Jalan, tapi Tidak Bertumbuh

**D**i permukaan, banyak bisnis terlihat baik-baik saja. Toko buka setiap hari, pesanan terus masuk, tim tetap bekerja. Namun ketika pemilik merefleksikan bisnisnya, pertanyaannya muncul: *apakah bisnis ini benar-benar bertumbuh, atau hanya terus berulang?*

Fenomena ini sangat umum terjadi, terutama pada bisnis yang sudah melewati fase awal. Tantangannya bukan lagi mencari pelanggan pertama, melainkan memastikan bisnis bergerak ke arah yang benar. Salah satu penyebab utamanya adalah **cara kerja yang tidak berkembang seiring skala bisnis**. Banyak pebisnis masih menggunakan pendekatan yang sama seperti saat bisnis baru dimulai: mengandalkan ingatan, insting, dan kerja manual.



Akibatnya:

- Pebisnis sibuk mengurus operasional harian tanpa waktu untuk berpikir strategis
- Masalah baru selalu diselesaikan secara reaktif
- Keputusan penting sering diambil tanpa data yang utuh



Menurut **Harvard Business Review**, organisasi yang tidak membangun sistem pengambilan keputusan berbasis data cenderung mengalami stagnasi karena lambat membaca perubahan pasar. Bisnis akhirnya berjalan, tapi tidak benar-benar melangkah maju.<sup>(1)</sup>

Kali ini majoo mau mengajak pembaca untuk menyadari bahwa pertumbuhan bukan soal menambah aktivitas, melainkan memperbaiki cara kerja.



# Grow Together: Bisnis Tidak Pernah Bertumbuh Sendirian

**B**anyak pebisnis memulai usaha dengan semangat mandiri. Semua dikerjakan sendiri, semua keputusan ada di tangan pemilik. Di fase awal, cara ini mungkin efektif. Namun ketika bisnis mulai berkembang, pendekatan ini justru menjadi penghambat.

Bisnis yang sehat adalah bisnis yang mampu **bertumbuh bersama**. Bersama tim, sistem, dan lingkungan di sekitarnya.

Grow Together berarti:

- Tim memahami arah bisnis dan perannya masing-masing
- Informasi tidak hanya tersimpan di kepala pemilik
- Proses kerja dibangun agar bisa dijalankan bersama



Tanpa kolaborasi, bisnis akan selalu bergantung pada satu orang. Laporan **McKinsey & Company** menunjukkan bahwa organisasi dengan kolaborasi internal yang baik memiliki peluang pertumbuhan yang lebih konsisten dibandingkan yang bekerja secara terfragmentasi.<sup>(2)</sup>

Pada tahap ini, peran sistem menjadi penting. Sistem membantu menyamakan cara kerja, menyatukan data, dan menciptakan bahasa yang sama di dalam tim.



Grow Together bukan berarti kehilangan kendali, melainkan membangun kepercayaan agar bisnis bisa berjalan lebih sehat dan berkelanjutan.



## Dari Kerja Manual ke Cara Kerja yang Lebih Cerdas

**K**erja manual sering dianggap lebih fleksibel dan hemat biaya. Namun seiring waktu, cara kerja ini menimbulkan banyak risiko yang tidak disadari. Data penjualan tersebar di banyak tempat, laporan keuangan baru tersedia di akhir bulan, dan kesalahan pencatatan menjadi hal yang sulit dihindari. Akibatnya, keputusan penting sering terlambat diambil.

Cara kerja yang lebih cerdas bukan berarti langsung menjadi kompleks. Justru sebaliknya, sistem yang tepat membantu menyederhanakan proses.

Manfaat utama peralihan ke sistem kerja cerdas:

- Data dapat diakses secara real time
- Operasional lebih rapi dan konsisten
- Pemilik bisnis memiliki waktu untuk fokus pada pengembangan

